

Unternehmen kaufen, Unternehmen verkaufen - wie bereite ich mich auf eine Transaktion vor?

M&A-Expertenforum für Gesellschafter,
Management und M&A-Verantwortliche
aus der ITK-Branche

10. Oktober 2018, ab 16:30 Uhr
Taylor Wessing
Isartorplatz 8
80331 München

Eine Veranstaltung von



Der MUK ist eine Initiative von Münchner IT-Unternehmern, die eine Plattform für einen ganzheitlichen und exklusiven Informations- und Erfahrungsaustausch ins Leben gerufen haben. Das Netzwerk für IT-Kontakte richtet sich an Inhaber, Vorstände, Geschäftsführer sowie Mitglieder der Geschäftsleitung von IT und Hightech Unternehmen sowie geladene Gäste anderer Branchen. In den Begegnungen auf Augenhöhe werden Gemeinsamkeiten zwischen jungen und etablierten Unternehmern, Hochschulvertretern und Experten ausgelotet. Beim respektvollen und wertschätzenden Erfahrungs- und Kompetenzaustausches in einer offenen und vertrauensvollen Kultur stehen unternehmerische Themen und Interessen im Mittelpunkt. Der MUK finanziert sich aus Kostenbeiträgen der Roundtable und Expertenforen sowie aus Sponsorengeldern und Sachmitteln der Initiatoren und Fördermitglieder. www.muk-it.com

Programm

Der Erfolg einer M&A-Transaktion hängt nicht zuletzt auch maßgeblich von der richtigen Vorbereitung und Durchführung ab.

In diesem Expertenforum können Sie sich zielgerichtet zu diesem Thema informieren, interessante Kontakte knüpfen und Erfahrungen austauschen. Sie erhalten in kompakter Form Know-how aus der Praxis für eine professionelle Durchführung eines Unternehmensverkaufs bzw. für eigene Akquisitionen sowie Insights aus der Unternehmerperspektive:

- Wie bereite ich mich auf eine Transaktion vor?
 - Wie finde ich den richtigen Partner - wie die richtige Bewertung und Transaktionsgestaltung?
 - Die Zeit danach
 - Lessons learned: Erfahrungen aus der Praxis
-

Agenda

- 16:30 Eintreffen und Empfang mit Getränken & Snacks
- 17:00 Begrüßung, Überblick und Einführung
Dr. Sonja Legtmann, Geschäftsführerin SAXO Corporate Finance Advisors
Gürkan Uzer, Sprecher des MUK
- 17:10 Begrüßung durch den Gastgeber Stefan Kroeker, Partner Taylor Wessing
- 17:20 Expertenimpuls: Dr. Sonja Legtmann, Geschäftsführerin SAXO Corporate Finance Advisors
- M&A-Markt ITK Deutschland: Jüngste Trends und Entwicklungen
 - M&A-Prozess: Ablaufschritte einer Transaktion
 - Optimierungsmaßnahmen vor einer Transaktion
 - Do's & Don'ts / Lessons learned
- 17:40 Expertenimpuls: Stefan Kroeker, Rechtsanwalt/Partner M&A Taylor Wessing
- Stellschrauben und Gestaltungsspielräume bei Transaktionen
 - Besonderheiten bei Cross Border Deals
 - Einfluss aktueller Trends wie Compliance und Digitalisierung
- 18:00 Pause
- 18:20 Erfahrungsbericht Josef Huber, PLANWARE Beratung & Software GmbH:
Absichten, Einsichten und Überraschendes beim Unternehmenskauf und -verkauf
- 18:40 Erfahrungsbericht Wolfgang Heinrich Klein, Reply AG: Verkauf an große Unternehmen/Investoren: Milestones, Chancen, Risiken, Lessons learned
- 19:00 Q&A / Diskussionsrunde
- 19:15 Get-together mit Networking, Flying Buffet & Drinks

Referenten

Dr. Sonja Legtmann
Geschäftsführerin
SAXO Equity GmbH
www.saxoequity.de

Dr. Sonja Legtmann ist Mitgründerin und Geschäftsführerin von SAXO Equity GmbH und seit mehr als 15 Jahren im Bereich Corporate Finance-Beratung aktiv. Ihr Tätigkeitsschwerpunkt ist die Beratung und Begleitung von M&A-Transaktionen im ITK-Umfeld. Vor Gründung der SAXO Equity GmbH war Frau Dr. Legtmann im Bereich Venture Capital tätig und bei diversen Investment- und Privatbanken in London, München und Wien für zahlreiche M&A-Transaktionen, IPOs und Wachstumsfinanzierungen verantwortlich.

SAXO Equity mit Sitz in München und Mitglied von ICFN International Corporate Finance Network ist auf den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Beteiligungen, Wachstumsfinanzierungen sowie Deal-Sourcing für strategische Käufer und Finanzinvestoren mit Fokus auf die ITK-Branche spezialisiert.

Stefan Kroeker
Rechtsanwalt/Partner M&A
Taylor Wessing
www.taylorwessing.com

Stefan Kroeker ist Partner im Bereich M&A und auf die Beratung von M&A- und Private Equity-Transaktionen spezialisiert. Er verfügt über langjährige Erfahrung in der Planung, Steuerung und Verhandlung komplexer Transaktionen verschiedenster Art, insbesondere in grenzüberschreitenden Konstellationen oder anderen Schnittstellen (Mittelstand zu Großkonzern oder inhabergeführtes Unternehmen zu Finanzinvestor). Daneben berät er Gesellschaften in allen Fragen des Gesellschaftsrechts sowie bei Joint-Ventures.

Josef Huber
Geschäftsführer
PLANWARE Beratung &
Software GmbH
www.planware.com

Josef Huber ist seit 2013 Gesellschafter und Geschäftsführer der PLANWARE Beratung & Software GmbH. Zuvor war er 10 Jahre Geschäftsführer und Gesellschafter der Telenet GmbH Kommunikationssystem, die 2014 verkauft wurde. Davor war er Mitglied in einem Verkaufsteam bei Alcatel, als drei frühere Geschäftsbereiche der Telenet verkauft wurden.

Wolfgang Heinrich Klein
Partner
Reply AG
www.reply.com

Wolfgang Klein ist Vollblutunternehmer. Er hat mehrere Software-Unternehmen erfolgreich aufgebaut. Deshalb kann er auf die Erfahrungen aus mehreren Unternehmensverkäufen und -akquisitionen zurückgreifen. Seit 5 Jahren hält er eine zentrale Position als Partner der Reply AG.

Anmeldung

Dauer	Ca. 2,5 Stunden; im Anschluss Get-together mit Networking, Flying Buffet & Drinks
Datum	Dienstag, 10. Oktober 2018 ab 16:30 Uhr
Ort	Taylor Wessing Isartorplatz 8 80331 München
Kostenbeitrag	75,00 € zzgl. MwSt. 45,00 € zzgl. MwSt. für Förderer und Mitglieder des MUK-IT

Anmeldung zum Workshop bitte [formlos](#) per Email an: legtmann@saxoequity.de

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt; Anmeldungen werden in der Reihenfolge der Anmeldungen berücksichtigt. Für Rückfragen stehen wir unter der Telefonnummer +49 89 53 88 96-16 zur Verfügung.

Eine Veranstaltung von

MUK IT (muk-it.com)

SAXO Corporate Finance Advisors (saxoequity.de)