

Unternehmen kaufen, Unternehmen verkaufen - wie bereite ich mich vor?

Technologien und Märkte entwickeln sich rasant und sind in ständigem Wandel. Digitalisierung, Industrie 4.0 / IoT, Cloud-Lösungen und E-Business ermöglichen neue Geschäftsmodelle und erfordern neue Konstellationen für deren Umsetzung.

Innovative und dynamische Technologieunternehmen werden damit zunehmend attraktiv für große Player aus der Branche, aber auch aus der „old economy“.

Neue Themen werden verstärkt über Unternehmenszuzüge als Alternative zu Eigenentwicklungen realisiert. Dieses dynamische Umfeld bietet attraktive Möglichkeiten für Käufer und Verkäufer.

Informieren Sie sich in unserem praxisorientierten Workshop in einem kleinen Kreis von Unternehmern, Vorständen und Geschäftsführern zielgerichtet zu aktuellen Trends im M&A-Markt und wichtigen Aspekten in der Vorbereitung einer Transaktion.

Eine Veranstaltung von



TaylorWessing



Kostenfreier Praxis-Workshop für Gesellschafter, Management und M&A-Verantwortliche

Wann: Mittwoch, 09. Oktober 2019 ab 17:00 Uhr

Wo: Taylor Wessing
Partnerschaftsgesellschaft mbB
Benrather Straße 15
40213 Düsseldorf

Sie erhalten in kompakter Form Know-how aus der Beraterpraxis für eine professionelle Durchführung eines Unternehmensverkaufs wie auch für eigene Akquisitionen – ergänzt durch Gestaltungsmöglichkeiten in der Finanzierung von Wachstum und M&A:

- Wie finde ich den richtigen Partner / wie die richtige Bewertung, Transaktionsstruktur und Finanzierung?
- Was sind die richtigen Schritte im Transaktionsprozess?
- Was ist beim Unternehmenskaufvertrag zu beachten?
- Lessons learned: Was man besser schon im Vorfeld beachten sollte.

Programm

09.10.2019

- | | |
|-----------|---|
| 16:30 Uhr | Einlass und Empfang |
| 17:00 Uhr | Dr. Sonja Legtmann, Geschäftsführerin SAXO Equity GmbH |
| | Tech-M&A-Markt Deutschland: Jüngste Trends und Entwicklungen |
| | M&A-Prozess: Ablaufschritte einer Transaktion |
| | Optimierungsmaßnahmen vor einer Transaktion |
| | Do's & Don'ts / Lessons learned |
| 17:45 Uhr | Dr. Ernst-Albrecht von Beauvais, LL.M., Rechtsanwalt / Partner M&A Taylor Wessing |
| | M&A aus rechtlicher Sicht: Stellschrauben und Gestaltungsspielräume bei der Vertragsgestaltung |
| | Besonderheiten bei grenzüberschreitenden Transaktionen und Auswirkungen aktueller Trends (Compliance, Big Data, etc.) |
| 18:30 Uhr | Christoph Büth, Leiter Eigenkapitalfinanzierungen NRW.BANK |
| | Finanzierung von Tech-Unternehmen bei Expansion und M&A |
| | Wie sieht ein attraktiver Investment Case aus? |
| | Aktuelle Fallbeispiele von Unternehmensbeteiligungen und M&A-Finanzierungen im Tech-Sektor |
| | Fragen / Diskussionsrunde |
| 19:15 Uhr | Get-together / Networking |

Referenten

Dr. Sonja Legtmann

Geschäftsführerin SAXO Equity GmbH

Dr. Sonja Legtmann ist seit mehr als 15 Jahren im Bereich Corporate Finance-Beratung sowie Private Equity/Venture Capital aktiv. Ihr Tätigkeitsschwerpunkt ist die Beratung und Begleitung von M&A-Transaktionen im ITK-Umfeld. Vor Gründung der SAXO Equity GmbH war Frau Dr. Legtmann bei einer internationalen Venture Capital- und Corporate Finance-Gesellschaft sowie bei diversen Investment- und Privatbanken in London, München und Wien für zahlreiche M&A-Transaktionen, IPOs und Wachstumsfinanzierungen verantwortlich.

Dr. Ernst-Albrecht von Beauvais, LL.M.

Rechtsanwalt / Partner M&A Taylor Wessing

Ernst-Albrecht von Beauvais ist Partner der Practice Area Corporate/M&A. Er berät Mandanten in allen Fragen des Gesellschafts- und Handelsrechts. Er ist auf nationale und internationale M&A- und Private-Equity-Transaktionen spezialisiert. Aufgrund seiner langjährigen Tätigkeit im operativen Medien- und Private-Equity-Geschäft verfügt er über ausgeprägten wirtschaftlichen Sachverstand, intensive Branchenkenntnisse und große Erfahrung im Transaktionsmanagement. Zu seinem Fokus gehört auch die Betreuung japanischer Mandanten.

Christoph Büth

Leiter Eigenkapitalfinanzierungen NRW.BANK

Christoph Büth ist in der NRW.BANK Leiter des Bereichs Eigenkapitalfinanzierungen. Er verfügt über langjährige Erfahrung im Beteiligungsgeschäft (Private Equity, Venture Capital, Mezzanine Kapital) aus der Tätigkeit bei mehreren Banken. Im Fokus seiner Tätigkeit steht die Finanzierung von jungen innovativen sowie mittelständischen Unternehmen in NRW durch individuelle Eigenkapitallösungen. In diesem Zusammenhang verantwortet Christoph Büth ein Beteiligungsportfolio mit Unternehmen verschiedenster Branchen und Größen.

Anmeldung

Datum: Mittwoch, 09. Oktober 2019 ab 17:00 Uhr
Dauer: 2,5 Stunden mit anschließendem Get-together mit Getränken und Snacks
Ort: Taylor Wessing
Partnerschaftsgesellschaft mbB
Benrather Straße 15
40213 Düsseldorf

Anmeldung zum kostenfreien Workshop bitte an SAXO Corporate Finance Advisors als Rückantwort per Mail an legtmann@saxoequity.de mit diesem Anmeldeformular.

Für Rückfragen stehen wir unter der Telefonnummer 089 53 88 96-16 zur Verfügung.

Hiermit melde ich mich für die oben genannte Veranstaltung verbindlich an:

.....
Name, Vorname

.....
Firma

.....
Straße, Hausnummer

.....
PLZ, Ort

.....
E-Mail

SAXO Equity GmbH Corporate Finance Advisors

ist auf den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Beteiligungen, Wachstumsfinanzierungen sowie Deal-Sourcing für strategische Käufer und Finanzinvestoren mit Fokus auf die ITK-Branche spezialisiert. Mit Sitz in München verfügt SAXO über internationale Kooperationspartner in ausgewählten Ländern und ist Mitglied von ICFN International Corporate Finance Network. SAXOs Partner kombinieren langjährige Erfahrung aus zahlreichen M&A- und Kapitalmarkttransaktionen sowie Venture Capital-Investments mit eigener unternehmerischer Erfahrung.
www.saxoequity.de

Taylor Wessing Partnergesellschaft mbB

Als internationale Wirtschaftskanzlei unterstützen wir Mandanten, wo immer sie unternehmerisch tätig sind – praxisnah und proaktiv. Damit tragen wir wesentlich zum Erfolg unserer Mandanten in den sich weltweit dynamisch entwickelnden Schlüsselindustrien bei. Unsere Anwälte in 33 Büros in 20 Ländern verbinden praxisnahe Beratung zu allen Fragen des nationalen und internationalen Wirtschaftsrechts mit fundiertem Branchen-Know-how. Mit über 1.200 Anwälten in Europa, dem Mittleren Osten und Asien bieten wir Unternehmen aus aller Welt integrierte Rechtsberatung. In Deutschland ist Taylor Wessing mit mehr als 330 Beratern in Berlin, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg und München vertreten.
www.taylorwessing.com

NRW.BANK

Die NRW.BANK ist die Förderbank für Nordrhein-Westfalen. Sie unterstützt ihren Eigentümer, das Land NRW, bei dessen struktur- und wirtschaftspolitischen Aufgaben. In ihren drei Förderfeldern „Wirtschaft“, „Wohnraum“ und „Infrastruktur/Kommunen“ setzt die NRW.BANK ein breites Spektrum an Förderinstrumenten ein: von zinsgünstigen Förderdarlehen über Eigenkapitalfinanzierungen bis hin zu Beratungsangeboten. Ihre Eigenkapitalprodukte hat die NRW.BANK im Wesentlichen am Lebenszyklus der Unternehmen ausgerichtet – von kleinvolumigen Frühphasen-Beteiligungen bis zur Eigenkapitalfinanzierung für wachstumsstarke Mittelständler.
www.nrwbank.de