

## Unternehmen kaufen, Unternehmen verkaufen - wie bereite ich mich vor?

---

Kostenfreier Praxis-Workshop für  
Gesellschafter, Management und M&A-  
Verantwortliche aus der ITK-Branche

**Wann:** Dienstag, 30. Januar 2018 - 17:00 Uhr

**Wo:** CyberForum e.V.  
Haid-und-Neu-Straße 18  
76131 Karlsruhe

Eine Veranstaltung von



### Themen

Der Erfolg einer M&A-Transaktion hängt nicht zuletzt auch maßgeblich von der richtigen Vorbereitung und Durchführung ab!

In unserem Praxis-Workshop können Sie sich zielgerichtet zu diesem Thema informieren.

Sie erhalten in kompakter Form Know-how aus der Praxis für eine professionelle Durchführung eines Unternehmensverkaufs sowie für eigene Akquisitionen.

Unternehmer/Investoren, die Transaktionen auf Käufer- oder Verkäuferseite durchgeführt haben, berichten ergänzend von ihren Erfahrungen:

- Wie finde ich attraktive Unternehmen - wie den richtigen Investor?
- Wie gestalte ich die Transaktion - was sind Einflussfaktoren bei der Unternehmensbewertung?
- Was sind die richtigen Schritte im Transaktionsprozess - welche Post-Merger?
- Lessons learned: Was alles schief laufen kann - auf was man im Vorfeld schon besser achten sollte

### Programm

**30.01.2018**

- 17:00 Uhr Einlass
- 17:15 Uhr Begrüßung und Vorstellung
- 17:20 Uhr Peter Harter, Geschäftsführer SAXO Corporate Finance Advisors
- M&A-Markt ITK Deutschland: Jüngste Trends und Entwicklungen
- M&A-Prozess: Ablaufschritte einer Transaktion
- Optimierungsmaßnahmen vor einer Transaktion
- Fallbeispiele zur Kaufpreisfindung, Bewertung
- Do's & Don'ts / Lessons learned
- 18:40 Uhr Sebastian Maciejewski, Investment Director Germany, VIA equity
- Aus der Perspektive eines internationalen PE-Investors und Käufers von IT-Unternehmen:
- Wie sieht ein attraktiver Investment Case aus?
  - Was sind wesentliche Entscheidungs- und Due Diligence-Themen?
  - Welche Rolle spielt die persönliche Beziehung zwischen Unternehmer, zukünftigem Management und dem PE-Erwerber?
  - Was sind typische Herausforderungen und mögliche Zielkonflikte?
  - Was sollte ein Unternehmer in der Vorbereitungsphase beachten?
- Podiumsdiskussion / Q&A
- 19:30 Uhr Get-together / Networking

## Referenten

### Peter Harter

#### Geschäftsführer SAXO Equity GmbH

Peter Harter ist seit mehr als 15 Jahren im Bereich Corporate Finance-Beratung und Private Equity/Venture Capital tätig. Schwerpunkte sind die Beratung und Begleitung von M&A-Transaktionen und Wachstumsfinanzierungen auf Käufer- und Verkäuferseite in der ITK-Branche. Zuvor war Peter Harter u.a. bei einer internationalen Venture Capital-Gesellschaft für zahlreiche Investments in Startup- und Wachstumsunternehmen, Börseneinführungen sowie M&A-Transaktionen verantwortlich.

### Sebastian Maciejewski

#### Investment Director Germany VIA equity

Sebastian Maciejewski verfügt über vielfältige Erfahrungen in den Bereichen Private Equity, Managementberatung und Business Development. Vor seiner Tätigkeit bei VIA equity arbeitete er bei verschiedenen Private Equity-Unternehmen mit Schwerpunkt auf Leverage Buyouts mit operativen Wertsteigerungspotenzialen sowie auf stark wachsende und innovative KMUs. Als Managementberater sammelte er zuvor Erfahrung mit operativen Wertsteigerungsprogrammen. Sebastian Maciejewski ist Dipl.-Ing. Informations-Systemtechnik der TU Braunschweig mit MBA am Collège des Ingénieurs.

## Anmeldung

Datum 30. Januar 2017 - 17:00 Uhr  
Dauer 2,5 Stunden mit anschließendem Get-together mit Getränken und Snacks  
Ort CyberForum e.V.  
Haid-und-Neu-Straße 18  
76131 Karlsruhe

Anmeldung zum kostenfreien Workshop bitte an SAXO Corporate Finance Advisors als Rückantwort per Mail an [harter@saxoequity.de](mailto:harter@saxoequity.de) oder mit diesem Anmeldeformular per Fax an 089 538 896 -17.

Für Rückfragen stehen wir unter der Telefonnummer 089 538 896 -16 zur Verfügung.

Hiermit melde ich mich für die oben genannte Veranstaltung verbindlich an:

.....  
Name, Vorname

.....  
Firma

.....  
Straße, Hausnummer

.....  
PLZ, Ort

.....  
E-Mail

### SAXO Equity GmbH Corporate Finance Advisors

ist auf den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Beteiligungen, Wachstumsfinanzierungen sowie Deal-Sourcing für strategische Käufer und Finanzinvestoren mit Fokus auf die ITK-Branche spezialisiert.

Sitz von SAXO ist München mit Niederlassungen in Wien und Freiburg sowie internationalen Kooperationspartnern in ausgewählten Ländern und Mitgliedschaft in ICFN International Corporate Finance Network sowie Alliance of Merger & Acquisition Advisors® (AM&AA).

SAXOs Partner kombinieren langjährige Erfahrung aus zahlreichen M&A- und Kapitalmarkttransaktionen sowie Venture Capital-Investments mit eigener unternehmerischer Erfahrung. [www.saxoequity.de](http://www.saxoequity.de)

**VIA equity** ist eine führende nordeuropäische Beteiligungsgesellschaft, die in Unternehmen in verschiedenen Entwicklungsphasen investiert.

Wir investieren in kleine bis mittelgroße Unternehmen mit Umsätzen in Höhe von € 10 bis € 100 Mio. Zusammen mit unseren Co-Investoren und anderen Fonds investieren wir auch in signifikant größere Unternehmen.

Wir verstehen die Geschäftsmodelle, die entsprechenden Prozesse und die kritischen Erfolgsfaktoren, um auf Augenhöhe mit IT-Unternehmern und -Unternehmen zu sprechen. [www.viaequity.com](http://www.viaequity.com)

### CyberForum - Das Hightech.Unternehmer.Netzwerk

Das CyberForum e.V. ist mit über 1.200 Mitgliedern das größte regional aktive Hightech.Unternehmer.Netzwerk in Europa. Vom Startup und der Softwareschmiede über den erfahrenen Unternehmer und internationalen Informationstechnologie-Anbieter bis hin zu Forschungseinrichtungen und Universitäten - das CyberForum bringt sie alle zusammen. Das CyberForum wurde mehrfach mit renommierten Auszeichnungen prämiert, unter anderem als das beste IT-Cluster in Europa. [www.cyberforum.de](http://www.cyberforum.de)