

Unternehmen kaufen, Unternehmen verkaufen - wie bereite ich mich vor?

Der ITK-Markt entwickelt sich rasant und ist in ständigem Wandel. Digitalisierung, Industrie 4.0 / IoT, Cloud-Modelle und E-Business ermöglichen neue Geschäftsmodelle und erfordern neue Konstellationen für deren Umsetzung.

Innovative und dynamische IT- und Technologieunternehmen werden damit zunehmend attraktiv für große Player aus der Branche, aber auch aus der „old economy“.

Neue Themen werden verstärkt über Unternehmenszukaufe als Alternative zu Eigenentwicklungen realisiert. Dieses dynamische Umfeld bietet attraktive Möglichkeiten für Käufer und Verkäufer.

Informieren Sie sich in unserem praxisorientierten Workshop in einem kleinen Kreis von Unternehmen, Vorständen und Geschäftsführern zielgerichtet zu aktuellen Trends im M&A-Markt und wichtigen Aspekten in der Vorbereitung einer Transaktion.

Eine Veranstaltung von



Kostenfreier Praxis-Workshop für Gesellschafter, Management und M&A-Verantwortliche aus der ITK-Branche

Wann: Mittwoch, 28. Februar 2018 ab 17:00 Uhr

Wo: Taylor Wessing
Partnerschaftsgesellschaft mbB
Benrather Straße 15
40213 Düsseldorf

Sie erhalten in kompakter Form Know-how aus der Beraterpraxis für eine professionelle Durchführung eines Unternehmensverkaufs wie auch für eigene Akquisitionen - ergänzt durch Gestaltungsmöglichkeiten in der Finanzierung von Wachstum und M&A:

- Wie finde ich den richtigen Partner / wie die richtige Bewertung, Transaktionsstruktur und Finanzierung?
- Was sind die richtigen Schritte im Transaktionsprozess?
- Was ist beim Unternehmenskaufvertrag zu beachten?
- Lessons learned: Was man besser schon im Vorfeld beachten sollte.

Programm

28.02.2018

- | | |
|-----------|---|
| 16:30 Uhr | Einlass und Empfang |
| 17:00 Uhr | Dr. Sonja Legtmann, Geschäftsführerin SAXO Equity GmbH |
| | M&A-Markt ITK Deutschland: Jüngste Trends und Entwicklungen |
| | M&A-Prozess: Ablaufschritte einer Transaktion |
| | Optimierungsmaßnahmen vor einer Transaktion |
| | Do's & Don'ts / Lessons learned |
| 17:45 Uhr | Stefan Kroeker, Rechtsanwalt / Partner M&A Taylor Wessing |
| | M&A aus rechtlicher Sicht: Stellschrauben und Gestaltungsspielräume bei der Vertragsgestaltung |
| | Besonderheiten bei grenzüberschreitenden Transaktionen und Auswirkungen aktueller Trends (Compliance, Big Data, etc.) |
| 18:30 Uhr | Christoph Büth, Abteilungsleiter Beteiligungskapital Mittelstand NRW.BANK |
| | Finanzierung von Tech-Unternehmen bei Expansion und M&A |
| | Wie sieht ein attraktiver Investment Case aus? |
| | Aktuelle Fallbeispiele von Unternehmensbeteiligungen und M&A-Finanzierungen im Tech-Sektor |
| | Fragen / Diskussionsrunde |
| 19:15 Uhr | Get-together / Networking |

Referenten

Dr. Sonja Legtmann

Geschäftsführerin SAXO Equity GmbH

Dr. Sonja Legtmann ist seit mehr als 15 Jahren im Bereich Corporate Finance-Beratung sowie Private Equity/Venture Capital aktiv. Ihr Tätigkeitsschwerpunkt ist die Beratung und Begleitung von M&A-Transaktionen im ITK-Umfeld. Vor Gründung der SAXO Equity GmbH war Frau Dr. Legtmann bei einer internationalen Venture Capital- und Corporate Finance-Gesellschaft sowie diversen Investment- und Privatbanken in London, München und Wien für zahlreiche M&A-Transaktionen, IPOs und Wachstumsfinanzierungen verantwortlich.

Stefan Kroeker

Rechtsanwalt / Partner M&A Taylor Wessing

Stefan Kroeker ist Partner im Bereich M&A und auf die Beratung nationaler und internationaler M&A- und Private Equity-Transaktionen spezialisiert. Er verfügt über langjährige Erfahrung in der Planung, Steuerung und Verhandlung komplexer Unternehmenstransaktionen verschiedenster Art, insbesondere in grenzüberschreitenden Konstellationen. Daneben berät er Gesellschaften in allen Fragen des Gesellschaftsrechts sowie bei internationalen Joint-Ventures. Ein weiterer Schwerpunkt liegt auf der Beratung von Transaktionen mit Brasilienbezug (Inbound und Outbound).

Christoph Büth

Abteilungsleiter Beteiligungskapital Mittelstand NRW.BANK

Christoph Büth ist in der NRW.BANK Abteilungsleiter Beteiligungskapital Mittelstand im Bereich Unternehmens- und Infrastrukturfinanzierung. Er verfügt über langjährige Erfahrung im Beteiligungsgeschäft (Private Equity, Mezzanine Kapital) aus der Tätigkeit bei mehreren Banken. Im Fokus seiner Tätigkeit steht die Finanzierung von mittelständischen Unternehmen in NRW durch individuelle Eigenkapitallösungen. In diesem Zusammenhang verantwortet Christoph Büth ein Beteiligungsportfolio mit Unternehmen verschiedenster Branchen und Größen.

Anmeldung

Datum: Mittwoch, 28. Februar 2018 ab 17:00 Uhr
Dauer: 2,5 Stunden mit anschließendem Get-together mit Getränken und Snacks
Ort: Taylor Wessing
Partnerschaftsgesellschaft mbB
Benrather Straße 15
40213 Düsseldorf

Anmeldung zum kostenfreien Workshop bitte an SAXO Corporate Finance Advisors als Rückantwort per Mail an legtmann@saxoequity.de oder mit diesem Anmeldeformular per Fax an 089 53 88 96-17.

Für Rückfragen stehen wir unter der Telefonnummer 089 53 88 96-16 zur Verfügung.

Hiermit melde ich mich für die oben genannte Veranstaltung verbindlich an:

.....
Name, Vorname

.....
Firma

.....
Straße, Hausnummer

.....
PLZ, Ort

.....
E-Mail

SAXO Equity GmbH Corporate Finance Advisors ist auf den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Beteiligungen, Wachstumsfinanzierungen sowie Deal-Sourcing für strategische Käufer und Finanzinvestoren mit Fokus auf die ITK-Branche spezialisiert. Sitz von SAXO ist München mit Niederlassungen in Wien und Freiburg sowie internationalen Kooperationspartnern in ausgewählten Ländern und Mitgliedschaft in ICFN International Corporate Finance Network sowie Alliance of Merger & Acquisition Advisors® (AM&AA). SAXOs Partner kombinieren langjährige Erfahrung aus zahlreichen M&A- und Kapitalmarkttransaktionen sowie Venture Capital-Investments mit eigener unternehmerischer Erfahrung.
www.saxoequity.de

Taylor Wessing Partnergesellschaft mbB

Als internationale Wirtschaftskanzlei unterstützen wir Mandanten, wo immer sie unternehmerisch tätig sind - praxisnah und proaktiv. Damit tragen wir wesentlich zum Erfolg unserer Mandanten in den sich weltweit dynamisch entwickelnden Schlüsselindustrien bei. Unsere Anwälte in 33 Büros in 20 Ländern verbinden praxisnahe Beratung zu allen Fragen des nationalen und internationalen Wirtschaftsrechts mit fundiertem Branchen-Know-how. Mit über 1.200 Anwälten in Europa, dem Mittleren Osten und Asien bieten wir Unternehmen aus aller Welt integrierte Rechtsberatung. In Deutschland ist Taylor Wessing mit mehr als 330 Beratern in Berlin, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg und München vertreten.
www.taylorwessing.com

NRW.BANK

Die NRW.BANK ist die Förderbank für Nordrhein-Westfalen. Sie unterstützt ihren Eigentümer, das Land NRW, bei dessen struktur- und wirtschaftspolitischen Aufgaben. In ihren drei Förderfeldern „Wirtschaft“, „Wohnraum“ und „Infrastruktur/Kommunen“ setzt die NRW.BANK ein breites Spektrum an Förderinstrumenten ein: von zinsgünstigen Förderdarlehen über Eigenkapitalfinanzierungen bis hin zu Beratungsangeboten. Ihre Eigenkapitalprodukte hat die NRW.BANK im Wesentlichen am Lebenszyklus der Unternehmen ausgerichtet – von kleinvolumigen Frühphasen-Beteiligungen bis zur Eigenkapitalfinanzierung für wachstumsstarke Mittelständler.
www.nrwbank.de