

## Unternehmen kaufen, Unternehmen verkaufen - wie bereite ich mich auf eine Transaktion vor?

---

M&A-Expertenforum für Gesellschafter,  
Management und M&A-Verantwortliche  
aus der ITK-Branche

26. September 2017, ab 16:30 Uhr  
noris network AG (Showroom)  
Thomas-Mann-Straße 16 - 20  
90471 Nürnberg

---

Eine Veranstaltung von



---

Der MUK ist eine Initiative von Münchner IT-Unternehmern, die eine Plattform für einen ganzheitlichen und exklusiven Informations- und Erfahrungsaustausch ins Leben gerufen haben. Heute nutzen über 700 Inhaber, Geschäftsführer und Vorstände aktiv diese Plattform. Ohne Gewinnerzielungsabsicht finanziert sich der MUK aus Kostenbeiträgen der Roundtable und Events sowie aus Sponsorengeldern und Sachmitteln der Initiatoren und Fördermitglieder. [www.muk-it.com](http://www.muk-it.com)

# Programm

---

Der Erfolg einer M&A-Transaktion hängt nicht zuletzt auch maßgeblich von der richtigen Vorbereitung und Durchführung ab.

In unserem Expertenforum können Sie sich zielgerichtet zu diesem Thema informieren. Sie erhalten in kompakter Form Know-how aus der Praxis für eine professionelle Durchführung eines Unternehmensverkaufs sowie für eigene Akquisitionen. In einem Unternehmerbericht erhalten Sie Insides aus einer erfolgreich durchgeführten Transaktion aus der Unternehmerperspektive:

- Wie finde ich den richtigen Partner - Wie die richtige Bewertung/ Transaktionsgestaltung?
- Die Zeit danach: Post-Merger - die ersten 100 Tage
- Lessons learned: Was alles schief laufen kann - auf was man im Vorfeld schon besser achten sollte

---

## Agenda

- 16:30 Eintreffen und Empfang mit Getränken & Snacks
  - 17:00 Begrüßung durch Gürkan Uzer, Sprecher MUK und Ingo Kraupa, Vorstandsvorsitzender noris network AG mit anschließender kurzer Vorstellungsrunde der Gäste
  - 17.20 Expertenimpuls: Peter Harter, Geschäftsführer SAXO Corporate Finance Advisors
    - M&A-Markt ITK Deutschland: Jüngste Trends und Entwicklungen
    - M&A-Prozess: Ablaufschritte einer Transaktion
    - Optimierungsmaßnahmen vor einer Transaktion
    - Fallbeispiele zur Kaufpreisfindung, Bewertung
    - Do's & Don'ts / Lessons learned
  - 18.40 Erfahrungsbericht: Dr. Stefan Köhler, CEO Infosim GmbH & Co. KG aus der Übernahme der anaptis GmbH, einem Spezialisten für individualisierte ERP-Lösungen auf Basis von Microsoft Dynamics
  - 19.00 Q&A / Diskussionsrunde
  - 19:30 Get-together mit Networking, Flying Buffet & Drinks
-

# Referenten

---

**Peter Harter**  
Geschäftsführer  
SAXO Equity GmbH  
saxoequity.de

Peter Harter ist seit mehr als 15 Jahren im Bereich Corporate Finance-Beratung und Private Equity/Venture Capital tätig. Schwerpunkte sind die Beratung und Begleitung von M&A-Transaktionen und Wachstumsfinanzierungen auf Käufer- und Verkäuferseite in der ITK-Branche. Zuvor war Peter Harter u.a. bei einer internationalen Venture Capital-Gesellschaft für zahlreiche Investments in Startup- und Wachstumsunternehmen, Börseneinführungen sowie M&A-Transaktionen verantwortlich.

SAXO Corporate Finance Advisors ist auf den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Beteiligungen, Wachstumsfinanzierungen sowie Deal-Sourcing für strategische Käufer und Finanzinvestoren mit Fokus auf die ITK-Branche spezialisiert. Sitz von SAXO ist München mit Niederlassungen in Wien und Freiburg sowie internationalen Kooperationspartnern und Mitgliedschaften im ICFN International Corporate Finance Network sowie der Alliance of Merger & Acquisition Advisors.

---

**Dr. Stefan Köhler**  
Geschäftsführer  
Infosim GmbH & Co. KG  
infosim.de

Dr. Stefan Köhler ist CEO und Gründungsmitglied der Infosim, einem marktführenden Hersteller von automatisierten Service Fulfillment und Service Assurance Lösungen mit Hauptsitz in Würzburg sowie Niederlassungen in Singapur und Austin, TX (USA). Dr. Stefan Köhler ist eine führende Autorität auf dem Gebiet des Netzwerk-Managements, insbesondere in den Bereichen Verwaltung, Gestaltung und Optimierung von großen IP-Netzwerken.

Die Geschäftsfelder der Infosim gliedern sich in drei Bereiche: Business Solutions auf Basis von Microsoft Dynamics NAV, individuelle Softwareentwicklung sowie eigenentwickelte Softwarelösungen für automatisiertes Netzwerkmanagement in den Bereichen Fault, Performance und Configuration.

# Anmeldung

---

Dauer	Ca. 2,5 Stunden; im Anschluss Get-together mit Networking, Flying Buffet & Drinks
Datum	Dienstag, 26. September 2017 ab 16:30 Uhr
Ort	noris network AG (Showroom) Thomas-Mann-Straße 16 - 20 90471 Nürnberg
Kostenbeitrag	75,00 € zzgl. MwSt. 45,00 € zzgl. MwSt. für Förderer und Mitglieder des MUK-IT

Anmeldung zum Workshop bitte formlos per Email an: [harter@saxoequity.de](mailto:harter@saxoequity.de)

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt; Anmeldungen werden in der Reihenfolge der Anmeldungen berücksichtigt. Für Rückfragen stehen wir unter der Telefonnummer +49 89 5398896-16 zur Verfügung.

---

Eine Veranstaltung von  
MUK IT ([muk-it.com](http://muk-it.com))  
SAXO Corporate Finance Advisors ([saxoequity.de](http://saxoequity.de))