

Unternehmen kaufen, Unternehmen verkaufen - wie bereite ich mich vor?

**Kostenfreier Praxis-Workshop für
Gesellschafter, Management und M&A-
Verantwortliche aus der ITK-Branche**

Wann: Dienstag, 20. Juni 2017 ab 16:30 Uhr

Wo: „The Place“ – Berlin
Charlottenstrasse 2
10969 Berlin

Eine Veranstaltung von



Themen

Der Erfolg einer M&A-Transaktion hängt nicht zuletzt auch maßgeblich von der richtigen Vorbereitung und Durchführung ab!

In unserem Praxis-Workshop können Sie sich zielgerichtet zu diesem Thema informieren.

Sie erhalten in kompakter Form Know-how aus der Praxis für eine professionelle Durchführung eines Unternehmensverkaufs sowie für eigene Akquisitionen.

Unternehmer, die bereits erfolgreich Transaktionen auf Käufer- oder Verkäuferseite durchgeführt haben, berichten ergänzend von ihren Erfahrungen aus der Inhaber-, Manager- bzw. Investorenperspektive:

- Wie finde ich den richtigen Partner - Wie die richtige Bewertung / Transaktionsgestaltung?
- Was sind die richtigen Schritte im Transaktionsprozess?
- Was ist beim Unternehmenskaufvertrag zu beachten?
- Die Zeit danach: Post-Merger - die ersten 100 Tage
- Lessons learned: Was alles schiefgehen kann - auf was man im Vorfeld schon besser achten sollte

Programm

20.06.2017

- 16:30 Uhr Einlass und Empfang mit Getränken & Snacks
- 17:00 Uhr Peter Harter, Geschäftsführer SAXO Corporate Finance Advisors
M&A-Markt ITK Deutschland: Jüngste Trends und Entwicklungen
M&A-Prozess: Ablaufschritte einer Transaktion
Optimierungsmaßnahmen vor einer Transaktion
Do's & Don'ts / Lessons learned
- 17:50 Uhr Martin Arnold, Rechtsanwalt & Steuerberater
Kai Dräger, Rechtsanwalt
AMI Arnold Legal / AMI Steuerberatungs GmbH
Rechtliche Aspekte einer M&A-Transaktion
Worauf kommt es an: NDA/ Letter of Intent –
Due Diligence mit Schwerpunkt IT/Kaufvertrag
Verhandeln im M&A-Prozess
Steuern in und um die M&A-Transaktion –
Beispiele aus der Praxis zu steuerlichen
Risiken sowie Optimierungs- und
Strukturierungsmöglichkeiten
- 18:40 Uhr Torsten Meyer, Senior Director EU Business
Development Applause GmbH Co-Founder der
Testhub GmbH; Erfahrungsbericht aus dem
Verkauf der testhub an US-Wettbewerber
Applause und anschließender Integration
Podiumsdiskussion / Q&A
- 19:15 Uhr Get-together / Networking

Referenten

Peter Harter, Geschäftsführer SAXO Equity GmbH

Peter Harter ist seit mehr als 15 Jahren im Bereich Corporate Finance-Beratung und Private Equity/Venture Capital tätig. Schwerpunkte sind die Beratung und Begleitung von M&A-Transaktionen und Wachstumsfinanzierungen auf Käufer- und Verkäuferseite in der ITK-Branche. Zuvor war Peter Harter u.a. bei einer internationalen Venture Capital-Gesellschaft für zahlreiche Investments in Startup- und Wachstumsunternehmen, Börseneinführungen sowie M&A-Transaktionen verantwortlich.

Martin Arnold, Rechtsanwalt & Steuerberater Managing Partner AMI Arnold Legal / AMI Steuerberatungs GmbH

Martin Arnold berät mittelständische in- und ausländische Unternehmen sowie Finanzinvestoren in allen Bereichen des Unternehmenssteuerrechts, sowie Gesellschafts- und Handelsrecht, M&A, und Venture Capital. Martin Arnold war vor Gründung der AMI Gruppe bei Big Four Gesellschaften im Bereich M&A und International Tax tätig und kann mehr als 15 Jahre Berufspraxis aufweisen.

Kai Dräger, Rechtsanwalt

Kai Dräger ist Syndikus bei der EPCOS AG in München, einem Unternehmen der japanischen TDK Gruppe und als Of-Counsel für AMI Legal tätig. Sein Beratungsspektrum erstreckt sich auf alle Bereiche des nationalen und internationalen Wirtschaftsrechts und umfasst bei M&A-Transaktionen insbesondere die Schwerpunkte Commercial, IT und IP. Zuvor war Kai Dräger als Rechtsanwalt in einer internationalen Wirtschaftskanzlei im Bereich M&A und Litigation tätig und berät seit mehr als 10 Jahren als externer und interner Berater.

Torsten Meyer, Sr. Director EU Business Development Applause GmbH

Torsten Meyer war Mitgründer und COO des Berliner Startups testhub. Nach Übernahme in 2014 durch den US-Crowdfunding Player uTest mit anschließender Fusion zu Applause verantwortete er zunächst die Integration und den europaweiten Geschäftsaufbau. Heute ist er für strategische Partnerschaften und das europäische Partnergeschäft zuständig.

Anmeldung

Datum	20. Juni 2017, ab 16:30 Uhr
Dauer	2,5 Stunden mit anschließendem Get-together mit Getränken und Snacks
Ort	„The Place“ – Berlin Charlottenstrasse 2,10969 Berlin

Anmeldung zum kostenfreien Workshop bitte formlos an harter@saxoequity.de

Für Rückfragen stehen wir unter der Telefonnummer 089 538 896 -16 zur Verfügung.

SAXO Equity GmbH Corporate Finance Advisors

ist auf den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Beteiligungen, Wachstumsfinanzierungen sowie Deal-Sourcing für strategische Käufer und Finanzinvestoren mit Fokus auf die ITK-Branche spezialisiert.

Sitz von SAXO ist München mit Niederlassungen in Wien und Freiburg sowie internationalen Kooperationspartnern in ausgewählten Ländern und Mitgliedschaft in ICFN International Corporate Finance Network sowie Alliance of Merger & Acquisition Advisors® (AM&AA).

SAXOs Partner kombinieren langjährige Erfahrung aus zahlreichen M&A- und Kapitalmarkttransaktionen sowie Venture Capital-Investments mit eigener unternehmerischer Erfahrung. www.saxoequity.de

AMI Arnold Legal (Rechtsanwaltskanzlei) und AMI Steuerberatungs GmbH

bieten Ihnen an den Standorten München und Berlin integrierte Dienstleistungen im Bereich Recht, Steuern und Finanzen mit Schwerpunkt Unternehmensrecht und M&A/Investment.

Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung im Bereich des nationalen und internationalen Rechts entwickeln wir für Sie maßgeschneiderte Lösungen. Mit unserem Netzwerk an Rechtsanwälten und Steuerberatern können wir Sie auch bei grenzüberschreitenden Sachverhalten umfassend begleiten.

www.amipartners.de