

# M&A-WORKSHOP

## Unternehmenskauf/-verkauf

für Gesellschafter, Management und  
M&A-Verantwortliche aus der ITK-Branche

am 26. Juli 2016 in München



Der Erfolg einer M&A-Transaktion hängt nicht zuletzt auch maßgeblich von der richtigen Vorbereitung ab.

Informieren Sie sich in unserem praxisorientierten Workshop in einem kleinen Kreis von Unternehmern, Vorständen und Geschäftsführern zielgerichtet zu aktuellen Trends im M&A-Markt und wichtigen Aspekten in der Vorbereitung und Durchführung einer Transaktion.

Sie erhalten in kompakter Form Know-how aus der Praxis für eine professionelle Durchführung eines Unternehmensverkaufs sowie auch für eigene Akquisitionen.

**SAXO**  
CORPORATE FINANCE ADVISORS

**ZL** ZIRNGIBL  
LANGWIESER

**Wann:** Dienstag, 26. Juli 2016 - 17.00 Uhr  
**Wo:** PMG Projektraum Management GmbH  
Kühbachstraße 7  
81543 München

## PROGRAMM

26.07.2016

### Unternehmenskauf/-verkauf

Vorgehensweise - Transaktionsgestaltung - Erfolgsfaktoren

- 16.30 Uhr Einlass
- 17.00 Uhr Begrüßung und Vorstellung
- M&A-Markt ITK Deutschland:**  
Jüngste Trends und Entwicklungen
- M&A-Prozess – Ablaufschritte einer Transaktion**  
**Optimierungsmaßnahmen vor einer Transaktion**  
**Fallbeispiel zur Kaufpreisfindung und Transaktionsstrukturierung**  
**Do's & Don'ts / Lessons learned**
- Peter Harter, Geschäftsführer  
SAXO Corporate Finance Advisors*
- 18.00 Uhr **Rechtliche Aspekte einer M&A-Transaktion**  
**Letter of Intent: Worauf kommt es an?**  
**Due Diligence I: Wie definiert man die richtigen Schwerpunkte?**  
**Die Diligence II: Auslandssachverhalte und Compliance**  
**Kaufvertrag I: Kaufpreisklauseln**  
**Kaufvertrag II: Garantien vs. Freistellung**  
**Kaufvertrag III: Umgang mit Unternehmensverträgen**  
**Ausblick: M&A-Verträge im Zeitalter von Industrie 4.0**
- Dr. Thomas Zwissler, Rechtsanwalt und Partner  
ZIRNGIBL LANGWIESER  
Rechtsanwälte Partnerschaft mbB*
- 18.30 Uhr **Fragen & Diskussionsrunde**
- In Anschluss **Get-together mit Flying Buffet**

