

## Unternehmen kaufen, Unternehmen verkaufen - wie bereite ich mich vor?

### Kostenfreier Praxis-Workshop für Gesellschafter, Management und M&A- Verantwortliche aus der ITK-Branche

**Wann:** Donnerstag, 12.11.2020 ab 16:30 Uhr

**Wo:** RÖSTEREI AUF AEG (ehemaliges AEG-Areal)  
Fürther Straße 244c, 90429 Nürnberg

Eine Veranstaltung von



# commendIT

commendIT ist seit 2009 ein Netzwerk engagierter Unternehmerpersönlichkeiten im IT- und Technologie-Umfeld. Mehr als 70 Mitglieder aus dem Großraum München, Augsburg und Nürnberg finden sich regelmäßig zusammen. Mehr als 1.500 erfahrene Spezialisten lösen jede digitale Herausforderung, vor der viele Firmen heute stehen. Die gesamte Gruppe repräsentiert einen Umsatz von über 140 Mio. €. ([www.commendit.de](http://www.commendit.de))

### Themen

Der Erfolg einer M&A-Transaktion hängt nicht zuletzt auch maßgeblich von der richtigen Vorbereitung und Durchführung ab!

In unserem Praxis-Workshop können Sie sich zielgerichtet zu diesem Thema informieren.

Sie erhalten in kompakter Form Know-how aus der Praxis für eine professionelle Durchführung eines Unternehmensverkaufs sowie für eigene Akquisitionen.

Unternehmer/Investoren, die Transaktionen auf Käufer- oder Verkäuferseite durchgeführt haben, berichten ergänzend von ihren Erfahrungen:

- Wie finde ich attraktive Unternehmen - wie den richtigen Investor?
- Wie gestalte ich die Transaktion - was sind Einflussfaktoren bei der Unternehmensbewertung?
- Was sind die richtigen Schritte im Transaktionsprozess - welche Post-Merger?
- Lessons learned: Was alles schief laufen kann - auf was man im Vorfeld schon besser achten sollte

### Programm

12.11.2020

- 16:30 Uhr Empfang mit Getränken & Snacks
- 17:00 Uhr Begrüßung durch Andreas Bublak, Vorstandsvorsitzender der commendIT und CEO der COC AG und Christian Zahn, Leiter Metropolregion Nürnberg commendIT
- 17:15 Uhr Expertenimpuls Peter Harter, Geschäftsführer SAXO Corporate Finance Advisors  
M&A-Markt ITK Deutschland: Jüngste Trends und Entwicklungen  
M&A-Prozess: Ablaufschritte einer Transaktion  
Optimierungsmaßnahmen vor einer Transaktion  
Fallbeispiele zur Kaufpreisfindung, Bewertung  
Do's & Don'ts / Lessons learned
- 18:00 Uhr Sebastian Maciejewski, Principal, VIA equity  
Aus der Perspektive eines internationalen PE-Investors und Käufers von IT-Unternehmen:  
- Was ist ein attraktiver Investment Case?  
- Was ist in der Due Diligence entscheidend?  
- Wie beeinflusst ein Finanzinvestor den Alltag und die weitere Unternehmensentwicklung?
- 18:30 Uhr Pause
- 18:45 Uhr Werner Gruber, Geschäftsführer der MES-Spezialisten ENISCO GmbH  
Erfahrungsbericht aus der Übernahme der ENISCO im Aug. 2020 durch FORCAM GmbH von Mehrheitsgesellschafter Dietmar Hopp  
Diskussion / Q&A
- 19:30 Uhr Get-together / Networking

## Referenten

### Peter Harter

#### Geschäftsführer SAXO Equity GmbH

Peter Harter ist seit mehr als 15 Jahren im Bereich Corporate Finance-Beratung und Private Equity/Venture Capital tätig. Schwerpunkte sind die Beratung und Begleitung von M&A-Transaktionen und Wachstumsfinanzierungen auf Käufer- und Verkäuferseite in der ITK-Branche. Zuvor war Peter Harter u.a. bei einer internationalen Venture Capital-Gesellschaft für zahlreiche Investments in Startup- und Wachstumsunternehmen, Börseneinführungen sowie M&A-Transaktionen verantwortlich.

### Sebastian Maciejewski

#### Principal VIA equity

Sebastian Maciejewski verfügt über vielfältige Erfahrungen in den Bereichen Private Equity, Managementberatung und Business Development. Vor seiner Tätigkeit bei VIA equity arbeitete er bei verschiedenen mittelständischen Private Equity-Investoren mit Schwerpunkt auf wachsende und innovative KMUs. Sebastian Maciejewski ist Dipl.-Ing. Informationssystemtechnik der TU Braunschweig und hat einen MBA am Collège des Ingénieurs absolviert.

### Werner Gruber

#### Geschäftsführer ENISCO GmbH

Werner Gruber ist seit 2015 CEO der ENISCO und verantwortete den internationalen Ausbau. Er war zuvor u.a. Gründer und CEO mehrerer Start ups sowie Sales Director Bosch in Osteuropa und Geschäftsführer Kontron APAC /Asien.

### Andreas Bublak

#### Vorstandsvorsitzender commendIT e.V. CEO COC AG

Andreas Bublak ist Vorstand des Managed Service Providers COC AG und verantwortet dort seit über 20 Jahren die Bereiche Finanzen, Marketing, Vertrieb sowie Application & Products. Er ist Dipl. Informatiker der TH Rosenheim mit MBA an der Hochschule Landshut. Seit Gründung engagiert er sich im Unternehmensnetzwerk commendIT.

### Christian Zahn

#### Ehrevorsitzender commendIT e.V. und Leiter Metropolregion Nürnberg

Christian Zahn leitete jahrelang unterschiedliche IT-Unternehmen und hat sich dort auch mit Firmentransaktionen auseinandergesetzt. Heute hilft er als Berater dem Mittelstand wieder Fahrt aufzunehmen.

## Anmeldung

Datum	12. November 2020, ab 16:30 Uhr
Dauer	2,5 Stunden mit anschließendem Get-together mit Getränken und Snacks
Ort	RÖSTEREI AUF AEG (ehemaliges AEG-Areal) Fürther Straße 244c, 90429 Nürnberg PARKPLÄTZE sind vor direkt Ort verfügbar

Anmeldung zum kostenfreien Workshop bitte an SAXO Corporate Finance Advisors als Rückantwort per Mail an [harter@saxoequity.de](mailto:harter@saxoequity.de) oder mit diesem Anmeldeformular per Fax an 089 538 896 -17.

Für Rückfragen stehen wir unter der Telefonnummer 089 538 896 -16 zur Verfügung.

Hiermit melde ich mich für die oben genannte Veranstaltung verbindlich an:

.....  
Name, Vorname

.....  
Firma

.....  
Straße, Hausnummer

.....  
PLZ, Ort

.....  
E-Mail

### SAXO Corporate Finance Advisors

ist auf den Kauf und Verkauf von Unternehmen und Beteiligungen, Wachstumsfinanzierungen sowie Deal-Sourcing für strategische Käufer und Finanzinvestoren mit Fokus auf die ITK-Branche spezialisiert.

Sitz von SAXO ist München mit Niederlassungen in Wien und Freiburg sowie internationalen Kooperationspartnern in ausgewählten Ländern und Mitgliedschaft in ICFN International Corporate Finance Network sowie ACG Global.

SAXOs Partner kombinieren langjährige Erfahrung aus zahlreichen M&A- und Kapitalmarkttransaktionen sowie Venture Capital-Investments mit eigener unternehmerischer Erfahrung. [www.saxoequity.de](http://www.saxoequity.de)

**VIA equity** ist eine führende nordeuropäische Beteiligungsgesellschaft, die in Unternehmen in verschiedenen Entwicklungsphasen investiert.

VIA investiert in profitable KMUs mit Umsätzen in Höhe von € 10 bis € 100 Mio. Im Fokus stehen hauptsächlich Softwareunternehmen und IT-Dienstleistungen.

Seit 2006 hat VIA in mehr als 30 Unternehmen investiert und kennt die Herausforderungen und Prozesse verschiedener Industrien und Geschäftsmodelle. [www.viaequity.com](http://www.viaequity.com)

**ENISCO** gehörte bisher zum Anlagenbauer Eisenmann SE und ist ein global agierender Spezialist für Industriesoftware-Lösungen (MES).

Im August 2020 erfolgte die Übernahme durch die im Mehrheitsbesitz von Dietmar Hopp befindliche FORCAM GmbH, einem Pionier der Industrie 4.0 und weltweit tätiger Anbieter einer schlüsselfertigen IIoT-Plattform-Lösung für fertige Unternehmen mit rd. 230 Mitarbeitern.

ENISCO wird als eigene Sparte im Unternehmen FORCAM integriert und durch die bisherige ENISCO Geschäftsleitung und Belegschaft fortgeführt. [www.enisco.com](http://www.enisco.com) / [www.forcam.com](http://www.forcam.com)